

AI DLA ZESPOŁU SPRZEDAŻY

Klient • przygotowanie • oferta • follow-up • CRM

Uczymy zespoły korzystać z AI w realnej pracy - praktycznie, odpowiedzialnie i z kontrolą człowieka.

+48 535 185 069 | kontakt@aiagencja.com.pl | aiagencja.com.pl

1. PRZYGOTOWANIE DO KONTAKTU

AI pomaga uporządkować informacje o kliencie i przygotować się do rozmowy.

2. PYTANIA SPRZEDAŻOWE

Tworzenie pytań dopasowanych do etapu rozmowy i rodzaju klienta.

3. PODSUMOWANIA

Długie notatki i historia kontaktu mogą być zamieniane w krótkie podsumowanie przed kolejnym działaniem.

4. WIADOMOŚCI

Szkice e-maili, odpowiedzi i follow-upów zgodne z ustalonym stylem firmy.

5. OFERTY

AI może wspierać przygotowanie struktury i treści oferty na podstawie zatwierdzonych informacji.

6. PERSONALIZACJA

Dostosowanie komunikacji do sytuacji klienta bez ręcznego pisania każdej wiadomości od zera.

7. CRM

Pomoc w porządkowaniu notatek, statusów i kolejnych kroków.

8. FOLLOW-UP

Przygotowanie odpowiedniego kontaktu po rozmowie, ofercie lub braku odpowiedzi.

9. OBIEKCJE

Ćwiczenie odpowiedzi na typowe pytania i zastrzeżenia klientów.

10. BAZA WIEDZY

Szybszy dostęp do informacji o usługach, produktach i materiałach sprzedażowych.

11. ANALIZA ROZMOWY

AI może pomagać wyłapywać ustalenia, pytania otwarte i elementy wymagające powrotu.

12. STANDARD ZESPOŁU

Budujemy wspólne szablony i zasady pracy, aby AI wspierało spójność sprzedaży.

13. KONTROLA CZŁOWIEKA

Warunki handlowe, zobowiązania i decyzje pozostają po stronie uprawnionej osoby.

14. PROJEKTOR

Ćwiczenia i materiały tworzymy wokół realnego procesu sprzedaży firmy.

15. EFEKT

Mniej czasu na przygotowanie i administrację, więcej na właściwą relację z klientem.

AI AGENCJA - KONTAKT

+48 535 185 069 | kontakt@aiagencja.com.pl | aiagencja.com.pl