

SKLEPY INTERNETOWE — INTERAKTYWNE

Wybierz rodzaj sklepu i zobacz, co możemy dla niego stworzyć.

Personalizacja • AI • konfiguracja • sprzedaż • CRM • automatyzacje

+48 535 185 069 | kontakt@aiagencja.com.pl | aiagencja.com.pl

1. MODA

- Wirtualna przymierzalnia i podgląd stylizacji.
- Dobór rozmiaru, wariantu, koloru i fasonu.
- Rekomendacje AI, gotowe stylizacje i inteligentny koszyk.

2. DOM I WNĘTRZA

- Podgląd produktu we własnym wnętrzu.
- Aranżacje, zestawy i konfiguratory wyposażenia.
- Dobór wariantów, wymiarów, materiałów i kolorów.

3. BEAUTY / KOSMETYKI

- Quiz potrzeb i preferencji klienta.
- Dobór kosmetyków, rutyn, zestawów i rekomendacje AI.
- Przypomnienia o ponownym zakupie i personalizowany follow-up.

4. SPOŻYWCZY

- Przepisy i inspiracje z dostępnych produktów.
- Dobór produktów do okazji, preferencji i planowanego dania.
- Gotowe koszyki zakupowe i inteligentne zamienniki.

5. BUDOWLANY / REMONTOWY

- Kalkulatory ilości i zapotrzebowania na materiały.
- Konfiguratory i dobór kompatybilnych produktów.
- Ścieżka „Budujemy?” prowadząca klienta krok po kroku.

6. ZABAWKI / DZIECI

- Dobór według wieku, zainteresowań i okazji.
- Interaktywna prezentacja, zestawy i rekomendacje.
- „Plac zabaw” - angażująca prezentacja produktów.

7. INNY SKLEP / TWÓJ BIZNES

- Projektujemy funkcje dopasowane do sposobu, w jaki kupuje Twój klient.
- Łączymy sklep, AI, CRM, automatyzacje i obsługę w jeden spójny proces.



CO MOŻE ZROBIĆ INTERAKTYWNY SKLEP?

Od pierwszego zainteresowania do zakupu i powrotu klienta.
Rozwiązania dopasowane do branży, produktu i procesu sprzedaży
+48 535 185 069 | kontakt@aiagencja.com.pl | aiagencja.com.pl

1. POZNAĆ POTRZEBĘ KLIENTA
Quiz, konfigurator lub krótka ścieżka może zebrać potrzeby, preferencje, budżet i oczekiwany efekt.

2. POKAZAĆ PRODUKT INACZEJ
Wizualizacja, porównanie, konfiguracja lub wirtualne przymierzenie pomagają lepiej zrozumieć produkt.

3. DOPASOWAĆ OFERTĘ
AI może rekomendować warianty, zestawy i alternatywy oraz wyjaśniać różnice między produktami.

4. ZBUDOWAĆ INTELIGENTNY KOSZYK
Cały zestaw, zamiennik, uzupełnienie zakupu i sugestie bez przypadkowego dublowania produktów.

5. POMÓC W CZASIE ZAKUPU
Asystent odpowiada na pytania, prowadzi przez ofertę i może przekazać kontakt do człowieka.

6. POŁĄCZYĆ SKLEP Z CRM
Za zgodą klienta zapisujemy źródło kontaktu, preferencje, historię i kolejne działania.

7. AUTOMATYZOWAĆ OBSŁUGĘ
Potwierdzenia, przypomnienia, follow-up, prośby o opinię, segmentacja i dopasowane komunikaty.

8. WRACAĆ DO KLIENTA
Ponowny zakup, ulubione produkty, program lojalnościowy, vouchery, pakiety i subskrypcje.

9. ŁĄCZYĆ SOCIAL MEDIA ZE SPRZEDAŻĄ
Post, rolka lub reklama może prowadzić bezpośrednio do produktu, konfiguratora albo gotowego zestawu.

10. DAĆ WŁAŚCICIELOWI JEDEN PANEL
Sprzedaż, kampanie, porzucone koszyki, ścieżki klientów i dane CRM mogą być widoczne w jednym miejscu.

11. ROZWIJAĆ SIĘ O APLIKACJĘ
Profil klienta, ulubione produkty, historia zakupów, powiadomienia i szybki ponowny zakup.

12. PROJEKTOR - KOLEJNY ETAP
Przy tworzeniu konkretnego rozwiązania projektujemy właściwy mechanizm: konfigurator, wizualizację, interaktywną konsultację lub inne doświadczenie dla danej branży.

TWÓJ SKLEP NIE MUSI BYĆ TYLKO KATALOGIEM I KOSZYKIEM.

Może pomagać klientowi zobaczyć, sprawdzić, dopasować, wybrać i kupić.

AI AGENCJA — KONTAKT

+48 535 185 069 | kontakt@aiagencja.com.pl | aiagencja.com.pl