

STAŁY PARTNER AI

Opieka • rozwój • optymalizacja • nowe procesy • wsparcie

Strategię AI budujemy od celu biznesowego i realnych procesów firmy - technologia ma być narzędziem, nie celem samym w sobie.

+48 535 185 069 | kontakt@aiagencja.com.pl | aiagencja.com.pl

1. PO WDROŻENIU

Uruchomienie rozwiązania nie musi kończyć współpracy - obserwujemy, jak system sprawdza się w codziennej pracy.

2. PRZEGLĄDY

Regularnie analizujemy działające procesy, nowe potrzeby i miejsca wymagające poprawy.

3. OPTYMALIZACJA

Usprawniamy scenariusze, prompty, automatyzacje i sposób przepływu informacji.

4. NOWE POTRZEBY

Wraz z rozwojem firmy pojawiają się kolejne zadania, które można uporządkować lub wesprzeć AI.

5. AKTUALIZACJA WIEDZY

Pomagamy utrzymywać aktualne materiały wykorzystywane przez bazy wiedzy i agentów.

6. ZESPÓŁ

Nowi pracownicy, nowe role lub nowe procesy mogą wymagać dodatkowych materiałów i wdrożenia.

7. ROZWÓJ CRM

Pipeline, statusy, automatyzacje i raporty mogą być dostosowywane do zmian w sprzedaży.

8. ROZWÓJ AGENTÓW

Zakres agentów można rozszerzać po sprawdzeniu wcześniejszych scenariuszy.

9. INTEGRACJE

Nowe narzędzia firmy mogą być analizowane pod kątem połączenia z istniejącym ekosystemem.

10. TESTY

Nowe pomysły najpierw sprawdzamy w kontrolowanym zakresie zamiast od razu przebudowywać całość.

11. PRIORYTETY

Pomagamy odróżnić usprawnienia istotne biznesowo od technologicznych ciekawostek.

12. KONTROLA KOSZTÓW

Przy rozwoju rozwiązania uwzględniamy sens biznesowy kolejnych funkcji i utrzymania.

13. PLAN ROZWOJU

Firma może mieć aktualizowaną listę kolejnych etapów zamiast przypadkowych wdrożeń.

14. PARTNERSTWO

Poznajemy procesy i historię wcześniejszych wdrożeń, dzięki czemu kolejne zmiany nie zaczynają się od zera.

15. EFEKT

Technologia rozwija się razem z firmą, a wdrożenia pozostają spójne i użyteczne.

AI AGENCJA - KONTAKT

+48 535 185 069 | kontakt@aiagencja.com.pl | aiagencja.com.pl